

SEMINARIO NEGOCIACIÓN 4.0

Descúbrete a ti mismo y transformate en un negociador 4.0

SEMINARIO NEGOCIACIÓN 4.0

Descúbrete a ti mismo y transformate en un negociador 4.0

OBJETIVO

Este seminario hace un fuerte hincapié en aspectos de inteligencia emocional, control de estrés, autoconocimiento, psicología de la negociación, las leyes de influencia y persuasión. A través del análisis y práctica de situaciones complejas se pretende desarrollar habilidades de negociación para situaciones que comportan alta emocionalidad, que son multipartes o combinan ámbitos empresariales y de gobierno. Comprender que cierto tipo de negociaciones y conflictos conllevan características muy particulares que imposibilitan su análisis a partir de esquemas básicos conocidos.

METODOLOGÍA

Se aplicarán metodologías dinámicas que fomentan el aprendizaje, la interacción y el protagonismo de los participantes, tales como: casos de estudio basados en hechos reales, talleres de trabajo en equipo y conferencias-coloquios.

CERTIFICADO

Al finalizar el seminario el asistente recibirá un certificado de participación.

Deberá haber asistido como mínimo al 80% de las sesiones.



CONTENIDO

- Arte y Ciencia de la Negociación.
- Identificando Intereses y Poder en la mesa de Negociación.
- Enfrentando las Negociaciones más complejas.
- Herramientas y técnicas para el éxito.
- Autodiagnóstico : conociendo tus Fortalezas y Debilidades a la hora de negociar.
- Aprendiendo a Negociar con los Mejores.
- Clínica de mejora con filmación de negociaciones.

PERFIL DEL PARTICIPANTE

Directivos de empresas, gerentes, emprendedores, inversores, abogados y toda persona interesada en optimizar las habilidades de negociación y resolución de conflictos en entornos empresariales y de negocios complejos.

HORARIO

El seminario tendrá una duración de dos días, en el horario de 8h30 a 17h30.

FECHA

Guayaquil: junio 18 y 19

Quito: junio 20 y 21

IDE Guayaquil





IDE Quito

PROFESOR



Roberto Luchi

IAE Business School, Argentina

- Autor de los libros Arte de Negociar y Negociaciones complejas.
- Ph.D. en Dirección de Empresas, IESE Business School, España.
- Máster en Dirección de Empresas, IAE Business School, Argentina.
- Profesor de negociación e innovación, IAE Business School, Argentina.
- Consultor internacional especializado en negociación y resolución de conflictos, innovación y mejora de procesos de negocio.
- Director del centro de negociación y gestión de conflictos del IAE Business School, CONSENSUS.



PIENSA CON AUDACIA

“Liderar negocios en escenarios cambiantes requiere audacia y pasión. Reunir la ciencia con el arte de la dirección de empresas para obtener ideas innovadoras y alinear organizaciones complejas hacia el éxito es arduo. Pero se puede hacer. Eso es lo que enseñamos en el IDE.”

MÁS DE 25 AÑOS FORMANDO DIRECTIVOS EXITOSOS CONSOLIDAN AL IDE COMO LA ESCUELA DE NEGOCIOS LÍDER DEL ECUADOR

El IDE Business School nació en 1993 por iniciativa de un grupo de empresarios ecuatorianos interesados en dar un nuevo impulso a la formación empresarial del Ecuador, basada en un enfoque humanista y ético.

Nuestra escuela de negocios, perteneciente a la Universidad de Los Hemisferios, se ha propuesto ser un referente en la dirección de empresas en el Ecuador y América Latina, sustentando su fortaleza en la formación académica de su cuerpo docente, en la investigación y excelencia en la enseñanza.

Los programas del IDE Business School tienen un impacto de largo plazo en la carrera profesional de los empresarios y directivos. Otorgan una perspectiva global de los negocios, visión estratégica y habilidades de liderazgo necesarias para enfrentar los retos actuales efectivamente.

Cuenta con facilidades tanto en Quito como en Guayaquil. Todas las instalaciones están construidas teniendo en cuenta las más modernas concepciones arquitectónicas, en un entorno adecuado para el estudio.

**El IDE Business School, cuenta con el respaldo académico
de las mejores escuelas de negocios del mundo:**





GUAYAQUIL:

Kilómetro 13 vía a la costa

PBX: (593-4) 371 25 60 Ext: 202, 220

mail: seminariosg@ide.edu.ec

www.ide.edu.ec | [in](#) [t](#) [f](#) [i](#)

QUITO:

Nicolás López 518 y Marco Aguirre (Pinar Bajo)

Directo: (593-2) 382 79 97

PBX: (593-2) 382 79 99 Ext: 108, 136

mail: seminariosq@ide.edu.ec