

# SEMINARIO LIDERANDO EQUIPOS DE VENTAS DE ALTO RENDIMIENTO

La comercialización en escenarios de incertidumbre

# SEMINARIO LIDERANDO EQUIPOS DE VENTAS DE ALTO RENDIMIENTO

La comercialización en escenarios de incertidumbre

## OBJETIVO

Normalmente, una adecuada implementación de la distribución y el “Go to Market” demandan la definición correcta de la estructura del equipo de ventas, su tamaño, las competencias y perfiles requeridos, la remuneración y sistemas de compensación y las necesidades de motivación y capacitación. Sin embargo, en un entorno económicamente complicado, con competencia luchando por mantenerse en el mercado y consumidores con un poder adquisitivo limitado, se vuelve necesario –por no decir urgente y crítico– liderar y contar con equipos y procesos de venta, capaces de lograr un alto rendimiento, eficacia y eficiencia en la gestión comercial.

## METODOLOGÍA

Se aplicarán metodologías dinámicas que fomentan el aprendizaje, la interacción y el protagonismo de los participantes, tales como: casos de estudio basados en hechos reales, talleres de trabajo en equipo y conferencias-coloquios.

## PERFIL DEL PARTICIPANTE

Profesionales que desarrollan su función diaria en el área comercial: directores comerciales, gerentes de mercadeo y ventas, jefes de trade marketing; así como también, gerentes generales con orientación comercial, propietarios y directores de empresas; ejecutivos interesados en conocer e incursionar en las mejores prácticas del área.



## CONTENIDO

- La relación y el impacto del entorno en la gestión de ventas.
- Diseñando equipos comerciales de alto rendimiento.
- Selección y *assessment* del equipo comercial.
- El retorno de la inversión del equipo comercial, el valor financiero del vendedor.
- La gestión de grandes cuentas (*key accounts*).
- Desarrollando la efectividad en las ventas.

## CERTIFICADO

Al finalizar el seminario el asistente recibirá un certificado de participación. Deberá haber asistido como mínimo al 80% de las sesiones.

## HORARIO

El seminario tendrá una duración de dos días, en el horario de 8h30 a 17h30.

## FECHA

Guayaquil: julio 23 y 24

Quito: julio 25 y 26

IDE Guayaquil



## PROFESORES



### **Pablo Alegre**

IAE Business School, Argentina

- MBA por el IAE Business School, Argentina.
- Director del Área Académica de Dirección Comercial.
- Consultor Internacional en Dirección Comercial en distintos sectores.



### **Raúl Moncayo**

IDE Business School, Ecuador

- Doctor en Management, Swiss Management Center, Suiza.
- Consultor en Dirección Comercial, con especialidad en temas de Gestión de Equipos de Venta y Clientes.



### **Estrada Roberto**

IDE Business School, Ecuador

- MBA, IDE Business School.
- Socio de Consultoría y responsable a nivel nacional del área de Human Capital Advisory Services, Deloitte Ecuador.



## PIENSA CON AUDACIA

“Liderar negocios en escenarios cambiantes requiere audacia y pasión. Reunir la ciencia con el arte de la dirección de empresas para obtener ideas innovadoras y alinear organizaciones complejas hacia el éxito es arduo. Pero se puede hacer. Eso es lo que enseñamos en el IDE.”

### MÁS DE 25 AÑOS FORMANDO DIRECTIVOS EXITOSOS CONSOLIDAN AL IDE COMO LA ESCUELA DE NEGOCIOS LÍDER DEL ECUADOR

El IDE Business School nació en 1993 por iniciativa de un grupo de empresarios ecuatorianos interesados en dar un nuevo impulso a la formación empresarial del Ecuador, basada en un enfoque humanista y ético.

Nuestra escuela de negocios, perteneciente a la Universidad de Los Hemisferios, se ha propuesto ser un referente en la dirección de empresas en el Ecuador y América Latina, sustentando su fortaleza en la formación académica de su cuerpo docente, en la investigación y excelencia en la enseñanza.

Los programas del IDE Business School tienen un impacto de largo plazo en la carrera profesional de los empresarios y directivos. Otorgan una perspectiva global de los negocios, visión estratégica y habilidades de liderazgo necesarias para enfrentar los retos actuales efectivamente.

Cuenta con facilidades tanto en Quito como en Guayaquil. Todas las instalaciones están construidas teniendo en cuenta las más modernas concepciones arquitectónicas, en un entorno adecuado para el estudio.

**El IDE Business School, cuenta con el respaldo académico  
de las mejores escuelas de negocios del mundo:**





**GUAYAQUIL:**

Kilómetro 13 vía a la costa

PBX: (593-4) 371 25 60 Ext: 202, 219, 220

mail: [seminariosg@ide.edu.ec](mailto:seminariosg@ide.edu.ec)

[www.ide.edu.ec](http://www.ide.edu.ec) | [in](#) [t](#) [f](#) [i](#)

**QUITO:**

Nicolás López 518 y Marco Aguirre (Pinar Bajo)

PBX: (593-2) 382 79 99 Ext: 112, 118

mail: [seminariosq@ide.edu.ec](mailto:seminariosq@ide.edu.ec)